

Informacja prasowa

19 października 2017 r.

W trzecim kwartale bieżącego roku Philips Lighting odnotował wzrost sprzedaży na poziomie 1,3% i stałą poprawę rentowności operacyjnej w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego

Kluczowe wydarzenia trzeciego kwartału 2017 roku

- Sprzedaż w wysokości 1.684 mln EUR, wzrost sprzedaży o 1,3% w stosunku do Q3 2016
- Wzrost całkowitej sprzedaży produktów LED o 22%, co stanowi obecnie 68% całkowitej sprzedaży (Q3 2016: 56%)
- Skorygowana EBITA w wysokości 176 mln EUR (Q3 2016: 175 mln EUR)
- Skorygowana marża EBITA 10,5% poprawa o 50 punktów bazowych do Q3 2016: 10,0%
- Dochód netto w wysokości 110 mln euro (Q3 2016: 51 mln EUR)
- Wolne przepływy pieniężne w wysokości -5 mln EUR (Q3 2016: 164 mln EUR)

Eindhoven, Holandia – Firma Philips Lighting, globalny lider oświetlenia, ogłosił dzisiaj wyniki za trzeci kwartał 2017 roku.

„Zgodnie z postawionym celem, firma Philips Lighting osiągnęła w tym kwartale wzrostu sprzedaży. Po raz pierwszy w trakcie naszej transformacji wzrost sprzedaży w obszarze technologii LED i zintegrowanych systemów oraz usług oświetleniowych znacznie niweluje spadek w obszarze naszej tradycyjnej działalności”, powiedział CEO, Eric Rondolat. „W tym samym czasie odnotowaliśmy dalszy wzrost rentowności, do czego przyczyniły się technologia LED oraz zintegrowane systemy i usługi oświetleniowe. Wyniki te są dowodem na sukces w realizowaniu naszej strategii. Jesteśmy na dobrej drodze do osiągnięcia naszych celów na 2017 rok.”

Analiza finansów

| Trzeci kwartał | | | | Pierwsze dziewięć miesięcy | | |
|----------------|--------------|---------------|--|----------------------------|--------------|--------------|
| 2016 | 2017 | zmiana | wyrażone w milionach euro lub procentach | 2016 | 2017 | zmiana |
| 1.745 | 1.684 | -3,5% | Sprzedaż | 5.181 | 5.073 | -2,1% |
| | | 1,3% | Wzrost porównywalnej sprzedaży | | | -0,4% |
| | | -3,5% | Wyniki zmian kursu walut | | | -0,5% |
| | | -1,3% | Zmiany konsolidacji | | | -1,1% |
| 692 | 674 | -2,7% | Skorygowana marża brutto | 2.019 | 2.021 | 0,1% |
| 39,7% | 40,0% | | Skorygowana marża brutto (wyrażona w % sprzedaży) | 39,0% | 39,8% | |
| -467 | -437 | | Skorygowane koszty ogólne i administracyjne | -1.410 | -1.386 | |
| -81 | -85 | | Skorygowane koszty badań i rozwoju | -254 | -254 | |
| -548 | -522 | 4,7% | Skorygowane koszty pośrednie | -1.664 | -1.640 | 1,4% |
| 31,4% | 31,0% | | Skorygowane koszty pośrednie (wyrażone w % sprzedaży) | 32,1% | 32,3% | |
| 175 | 176 | 0,7% | Skorygowany zysk EBITA | 457 | 492 | 7,7% |
| 10,0% | 10,5% | | Skorygowana marża EBITA (%) | 8,8% | 9,7% | |
| -55 | 14 | | Pozycje skorygowane | -114 | -40 | |
| 120 | 191 | 59,0% | EBITA | 343 | 452 | 31,8% |
| 93 | 161 | 73,0% | Zysk EBITA | 260 | 367 | 41,0% |
| -12 | -10 | | Dochód finansowy netto/koszty | -55 | -32 | |
| -30 | -42 | | Podatek dochodowy | -84 | -91 | |
| 51 | 110 | 114,8% | Dochód netto | 122 | 244 | 99,7% |
| 164 | -5 | | Przepływ wolnych środków pieniężnych | 146 | -30 | |
| 0,37 | 0,80 | | Podstawowy wskaźnik zysku na jedną akcję (euro) | 0,83 | 1,74 | |
| 34.251 | 33.422 | | Pracownicy zatrudnieni na pełen etat | 34.251 | 33.422 | |

Prognozy

Osiągnięcie pozytywnego wzrostu sprzedaży w trzecim kwartale to ważny krok w kierunku poprawy profilu wzrostu firmy. Jesteśmy na dobrej drodze, aby poprawić naszą skorygowaną marżę EBITA o 50-100 punktów bazowych przez cały rok, z wyłączeniem przychodu z nieruchomości w wysokości 15 milionów EUR w drugim kwartale. Ponadto spodziewamy się dodatniego przepływu środków pieniężnych w czwartym kwartale w oparciu o znaczne zmniejszenie stanu zapasów.

[Pełna i oryginalna wersja komunikatu prasowego jest dostępna tutaj](#)

[Prezentacja dostępna tutaj](#)

W sprawie dodatkowych informacji, proszę o kontakt:

Philips Lighting Investor Relations

Robin Jansen

Tel: +31 6 1594 4569

E-mail: robin.j.jansen@philips.com

Philips Lighting Communications

Elco van Groningen

Tel: +31 6 1086 5519

E-mail: elco.van.groningen@philips.com

Ważne informacje

Przewidywania na temat przyszłości, ryzyko i brak pewności

Niniejszy dokument i powiązana z nim prezentacja oraz udzielane później odpowiedzi mogą zawierać stwierdzenia wybiegające w przyszłość odzwierciedlające zamiary, przekonania lub bieżące oczekiwania i prognozy firmy Philips Lighting N.V. („Firma”, a wraz ze spółkami zależnymi „Grupa”), w tym oświadczenia dotyczące strategii, szacunki wzrostu sprzedaży i przyszłych wyników operacyjnych.

Ze względu na swój charakter oświadczenia te obejmują ryzyko i niepewność, przed którymi stoi Firma i spółki Grupy. Szereg istotnych czynników może spowodować, że rzeczywiste wyniki lub skutki będą istotnie różne od tych, które zostały określone w jakichkolwiek stwierdzeniach dotyczących przyszłości. Ryzyko, niepewność oraz inne ważne czynniki obejmują między innymi: niekorzystne zmiany gospodarcze i polityczne, wpływ szybkich zmian technologicznych, konkurencja na rynku oświetleniowym, rozwój systemów oświetleniowych i usług, skuteczne wdrażanie programów transformacji gospodarczej, wpływ przejęć i innych transakcji, wpływ działalności Grupy jako odrębnej spółki notowanej na giełdzie, zobowiązania emerytalne i koszty, ustalenie tożsamości korporacyjnej i marki, niekorzystne konsekwencje podatkowe wynikające z oddzielenia od Royal Philips i objęcia międzynarodowymi przepisami podatkowymi. Szczegółowe informacje na temat istotnego ryzyka, niepewności i innych istotnych czynników, które mogą mieć niekorzystny wpływ na działalność, wyniki operacyjne, sytuację finansową i perspektywy Grupy, zawarte są w punkcie "Czynniki ryzyka i zarządzanie ryzykiem" w 12 rozdziale rocznego sprawozdania z 2016 roku. Ryzyko, niepewność i inne ważne czynniki powinny być brane pod uwagę razem z informacjami zawartymi w rocznym sprawozdaniu z działalności firmy za 2016. rok.

Patrząc na drugą połowę 2017 roku, Grupa obawia się przede wszystkim trudnych warunków gospodarczych, niestabilności walut oraz niepewności politycznej na lokalnych oraz światowych rynkach, na których jest obecna.

Dodatkowe ryzyko, które obecnie nie jest znane Grupie lub którego Grupa nie uznała za istotne w momencie tworzenia niniejszego dokumentu, może okazać się ważne i może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, wyniki operacyjne, sytuację finansową i perspektywy Grupy oraz może przeszkodzić realizacji prognozy opisanej w tym dokumencie. Grupa nie podejmuje żadnych obowiązków i nie musi aktualizować żadnych wypowiedzi prognozujących w świetle nowych informacji lub przyszłych zdarzeń, z wyjątkiem przypadków wymaganych przez obowiązujące prawo.

Rynek i informacje branżowe

Wszystkie odniesienia do udziału w rynku, danych rynkowych, statystyk i prognoz branżowych zawartych w niniejszym dokumencie obejmują szacunki opracowane przez specjalistów z branży, konkurentów, organizacje lub analityków na podstawie publicznie dostępnych informacji lub przeprowadzonych przez Grupę ocen sprzedaży i rynków. Rankingi są oparte na sprzedaży, chyba że zaznaczono inaczej.

Środki finansowe niebędące MSSF

W niektórych częściach tego dokumentu mowa jest o środkach i wskaźnikach finansowych niebędących MSSF. Są to: wzrost porównywalnej sprzedaży, skorygowana marża brutto, zysk EBITA, skorygowany zysk EBITA, zysk EBITDA, skorygowany zysk EBITDA oraz przepływ wolnych środków pieniężnych i inne

powiązane wskaźniki, które nie są uznane za narzędzia pomiaru wyników finansowych lub płynności w ramach MSSF. Przedstawione środki finansowe niebędące MSSF to środki stosowane przez kierownictwo w celu monitorowania podstawowych wyników działalności Grupy, a zatem nie były one poddawane kontroli ani przeglądowi. Nie wszystkie przedsiębiorstwa wyliczają środki finansowe inne niż MSSF w ten sam sposób lub na zasadzie spójności i wskaźniki te mogą nie być porównywalne ze środkami o tych samych nazwach, stosowanymi przez inne firmy. W niniejszym dokumencie znajduje się uzgodnienie tych środków finansowych innych niż MSSF do najbardziej bezpośrednio porównywalnych środków finansowych MSSF. Więcej informacji na temat środków finansowych innych niż MSSF można znaleźć w 17 rozdziale rocznego sprawozdania z 2016. roku "Uzgodnienie środków niebędących MSSF".

Prezentacja

Wszystkie kwoty wyrażone są w milionach euro, chyba że zaznaczono inaczej. Żadne z danych nie zostały sprawdzone. O ile nie zaznaczono inaczej, informacje finansowe zostały sporządzone zgodnie z zasadami i polityką rachunkowości określonymi w sprawozdaniu rocznym za 2016.

W ramach procesu poprawy sprawozdawczości finansowej w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów przeniesiono pozycję "wyniki dotyczące inwestycji w jednostkach stowarzyszonych" do części "dochody przed opodatkowaniem". Zmiana ta nie wpłynęła na zysk operacyjny ani na sytuację finansową.

Rozporządzenie w sprawie nadużyć rynkowych

Niniejsza informacja prasowa zawiera informacje w rozumieniu art. 7 ust. 1 rozporządzenia dotyczącego nadużyć na rynku UE.

W niektórych częściach tego dokumentu mowa jest o środkach i wskaźnikach finansowych niebędących MSSF. Są to: wzrost porównywalnej sprzedaży, skorygowana marża brutto, zysk EBITA, skorygowany zysk EBITA, zysk EBITDA, skorygowany zysk EBITDA oraz przepływ wolnych środków pieniężnych i inne powiązane wskaźniki, które nie są uznane za narzędzia pomiaru wyników finansowych lub płynności w ramach MSSF. W załączniku B do niniejszego dokumentu znajduje się uzgodnienie tych środków finansowych innych niż MSSF do najbardziej bezpośrednio porównywalnych środków finansowych MSSF.